Saksoft Limited
CIN: L72200TN1999PLC054429
SP Infocity, Block A, 2nd Floor,
40, Dr.M.G.R. Salai, Kadanchavadi
Perungudi, Chennai – 600 096.
Phone: +91-44-2454 3500
Fax: +91-44-2454 3510
Email: compliance officer@saksoft.co.in
Web: www.saksoft.com

NSE & BSE /2026-27/12 **July 15, 2026**

To

The Listing/Compliance Department **The National Stock Exchange of India Limited "Exchange Plaza"** **Bandra Kurla Complex, Bandra (E)** **Mumbai – 400 051** **Stock Code: SAKSOFT**	**The Listing/Compliance Department BSE Limited** **Floor No.25, Phiroze JeejeebhoyTowers,** **Dalal Street,** **Mumbai – 400 001** **Stock Code: 590051**

Dear Sir / Madam,

Sub: Newspaper Advertisement - Disclosure under Regulation 30 and Regulation 47 of SEBI (Listing Obligations and Disclosure Requirements) Regulations, 2015 ("SEBI Listing Regulations")

Pursuant to Regulation 30 read with Schedule III Part A Para A and Regulation 47 of SEBI Listing Regulations, we enclose the copies of newspaper advertisement published in Business Standards (English), Trinity Mirror (English) and Makkal Kural (Tamil), in compliance with Ministry of Corporate Affairs General Circular No. 03/2025 dated September 22, 2025 read with the circulars issued earlier in this regard (collectively referred to as "MCA Circulars") and SEBI (Listing Obligations and Disclosure Requirements) Regulations, 2015, intimating that 27th Annual General Meeting of the Company will be held on Friday, August 07, 2026, at 10.30 a.m. (1ST) through Video Conferencing (VC) /Other Audio Visual Means (OAVM).

The above information is also available on the website of the Company www.saksoft.com

Kindly take the same for your records.

For Saksoft Limited

MEERA VENKATRAMANAN
Digitally signed by MEERA VENKATRAMANAN
Date: 2026.07.15 19:22:40 +05'30'

Meera Venkatramanan
VP- Company Secretary and Compliance Officer

HCLTech delivers in Q1, but outlook guarded

Robust bookings contrast with conservative revenue guidance

RAM PRASAD SAHU
Mumbai, 14 July

Information technology (IT) major HCLTech reported a 0.5 per cent sequential decline in revenue for the April-June quarter (Q1) of 2026-27 (FY27) on a constant currency basis. This was, however, better than brokerage estimates, which had expected the decline to exceed 1 per cent. Earnings before interest and tax (Ebit) were in line with estimates.

What stood out in the quarter was the deal momentum, with net new total contract value (TCV) bookings of $2.4 billion, excluding the recent mega deal worth $1.14 billion. This marked the company's highest-ever Q1 bookings and exceeded the four-quarter average of $2.2 billion.

While the company delivered an all-round beat in Q1FY27 and maintained its conservative FY27 revenue growth guidance of 1-4 per cent year-on-year in constant currency terms, client-specific challenges, increased competitive intensity, especially in large deals, and artificial intelligence (AI)-driven pricing deflation could weigh on performance. These concerns, coupled with a weak market (the Nifty 50 was down 0.6 per cent), saw the stock slip 4.5 per cent in Tuesday's trade.

While the IT services business was flat sequentially, a 3.7 per cent decline in the engineering research and development (ER&D) segment weighed on Q1 revenue. This was due to ongoing discretionary spending cuts at two large US telecommunications (telecom) clients, a trend the company had highlighted in the previous quarter. Partly offsetting the impact was a strong performance in the products business, which grew 2.2 per cent sequentially. The company highlighted continued momentum in AI-led transformation programmes, data and analytics, and large-deal execution.

Among verticals, banking, financial services and insurance stood out, supported by AI-led wallet share gains and healthy demand for data and analytics, while the technology and telecom segments remained under pressure from discretionary spending cuts. Life sciences and healthcare faced headwinds due to the rollover of earlier regulatory programmes and a muted US healthcare market.

Aided by lower restructuring costs and foreign exchange gains, Ebit margins improved sequentially, although part of the improvement was offset by seasonal productivity factors and weaker ER&D revenue. The company retained its FY27 Ebit margin guidance of 17.5-18.5 per cent, including restructuring costs.

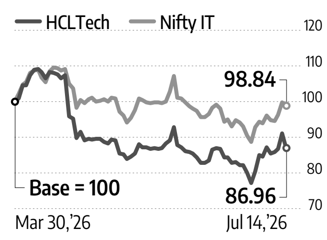
Motilal Oswal Research expects margins to remain largely range-bound through FY27 and 2027-28 (FY28), as AI investments offset operating leverage. Client-specific issues in key verticals such as telecom have reduced HCLTech's growth premium in FY27. That said, a potentially strong exit and continued robust deal wins could restore the gap in FY28, said analysts Abhishek Pathak and Keval Bhagat of the brokerage. It has a "buy" rating with a target price of ₹1,450.

The company reaffirmed its FY27 revenue growth guidance of 1-4 per cent and 1.5-4.5 per cent for the services business on a constant currency basis. Growth is expected to be supported by a strong deal pipeline across business verticals, continued AI implementation, and strategic partnerships. IT services execution remained strong, backed by record bookings and accelerating AI demand. However, analysts at Antique Research, led by Vikas Ahuja, said the unchanged guidance suggests management remains cautious about the pace of a broad-based demand recovery despite its confidence in execution and the deal pipeline. The brokerage has a "hold" rating with a target price of ₹1,225.

Kotak Research believes HCLTech can grow in line with, or marginally ahead of, the sector in FY27 and FY28. This would be driven by healthy TCV, the recent mega deal win, robust growth in advanced AI revenue, and an increase in the number of $20 million accounts.

A portfolio with relatively lower exposure to discretionary spending and AI-disrupted services provides some support. Investments in Sarvam and a planned gradual foray into the data centre business to offer full-stack AI services indicate a measured approach and a hedge against AI-related risks, it added.

Feel AI jitters



Sources: Bloomberg, NSE

YOUR MONEY

Why you must upgrade your health cover now

KARTHIK JEROME

Data collected by CoverSure, an insurance distributor, from more than a lakh policyholders show that most people aged over 50 have cover of less than ₹5 lakh. Sixty-three per cent of those seeking a better policy could not switch because of pre-existing conditions, underscoring the need to upgrade their covers before illness makes it difficult to do so.

When a health cover falls short

Medical inflation erodes the value of cover over time. "Medical inflation is estimated at 13-14 per cent annually," says Siddharth Singhal, head of health insurance, Policybazaar.

"A ₹5 lakh policy purchased eight years earlier may now provide cover equivalent to only around ₹1.9 lakh at 13 per cent inflation," says Arvind Rao, founder, Arvind Rao and Associates.

Relocation to metros raises costs: Room charges in Mumbai, Bengaluru and Delhi can range from ₹10,000 to ₹15,000 a night.

Room-rent limits and disease- or procedure-specific sub-limits in policies reduce effective payouts. "The relevant measure is the protection available at claim time rather than the stated sum insured," says Saurabh Vijayvergia, founder and chief executive officer (CEO), CoverSure.

Marriage, childbirth, dependent parents and ageing increase the cover a person needs. All these factors make regular reviews of one's health cover necessary.

Assess whether the cover is adequate

No universal formula exists for calculating the right amount of cover. "The assessment needs to be customised to each person's circumstances," says Vijayvergia. City, age, lifestyle, family medical history and existing conditions should be factored in.

One way to assess adequacy is to estimate the costs of various procedures, including bypass surgery, angioplasty, six months of chemotherapy and major orthopaedic surgery, at preferred hospitals.

A family floater should provide enough cover to handle multiple claims in a year. Families with dependent parents, children or members with existing conditions need more cover "A floater of around ₹20-25 lakh may suffice in a smaller city. Families in metropolitan areas may need ₹30-40 lakh coverage," says Vineet Gupta, head, product development, ManipalCigna Health Insurance.

Policyholders should review their cover at every renewal and consider increasing it every three years.

Buy a super top-up

A super top-up pays hospitalisation expenses after total annual claims cross the deductible. "A super top-up gives you a much larger sum insured at a fraction of the cost of a standard base policy," says Gupta.

Align the deductible with the base cover. Ensure that the super top-up has an annual aggregate deductible rather than a per-claim deductible. Compare the waiting periods under the base policy and the super top-up. "A lack of alignment in waiting periods can create coverage gaps or claim-related difficulties," says Singhal. Also ensure that the base policy and the super top-up have similar room-rent eligibility.

Buy both the base policy and the super top-up from the same insurer, as this makes cashless processing simpler.

Check features of existing base policy

Many older policies cap daily room rent at 1 per cent of the sum insured. "Opting for a hospital room above your specified limit triggers 'proportional deduction', meaning the insurer will reduce a large portion of your final claim payout, not just the room charges," says Gupta.

"Consider moving from a co-payment policy to a non-co-payment policy," says Rao. Watch out for outsub-limits for specific treatments and procedures. Find out whether the restoration benefit covers the same member and the same illness.

Consumables can form 9-10 per cent of a hospital bill, so review whether your policy has this cover. Also check coverage for outpatient department treatment, day-care procedures, domiciliary care, pre- and post-hospitalisation costs, and whether your preferred hospitals are in the cashless network. Review the insurer's claim-settlement ratio and the turnaround time for cashless approvals.

"The best time to upgrade health insurance is when the policyholder feels healthy and does not expect to need it," says Rao.

Five tips for porting your health cover

- Apply for portability 30-60 days before renewal to avoid a break in coverage
- Compare policy benefits, limits, exclusions and hospital networks, not just premiums
- Disclose all medical conditions and previous claims accurately
- Verify that waiting-period, no-claim bonus and moratorium credits are transferred
- Track timelines that both insurers must follow; complain in case of delays or incorrect continuity credits

Lost access to mobile number? How to log into tax portal without OTP

People who have lost access to the mobile number registered on the income-tax department's e-filing portal do not necessarily have to update the information to log in again.

The Central Board of Direct Taxes (CBDT) provides alternative ways to reset the password and regain access to the account, including by using a Digital Signature Certificate (DSC), internet banking and, in certain cases, by submitting documents through email.

According to the CBDT's user manual for the portal, taxpayers can reset their credentials using one of several authentication methods, depending on the security options enabled for their account. These include:

- Aadhaar OTP (if the linked mobile number is available)
- Bank account Electronic Verification Code (EVC)
- Demat account EVC
- DSC
- Net banking

However, if you no longer have access to your registered mobile number or the Aadhaar-linked number, DSC and net banking remain the primary alternatives.

Taxpayers who do not have access to their registered mobile number can reset their password using a valid DSC. The department says the DSC need not be registered on the e-filing portal, but it must be linked to the taxpayer's Permanent Account Number.

Read full report here: mybs.in/2g7hPiv

COMPILED BY AMIT KUMAR

TRINITY MIRROR

Sotefin Bharat IPO price band Rs. 178 - 187

Mumbai, July 15:

Sotefin Bharat Limited, a Turnkey Provider of Robotic & Automated Parking Solutions, proposes to open its Initial Public Offering on July16, 2026 aiming to raise Rs. 89.76 Crore (At Upper Price Band), with shares to be listed on the BSE SME platform. The issue size is upto 48,00,000 equity shares with a face value of Rs. 10 each with a price band of Rs. 178 - Rs.187 Per Share. Lot Size – 600 Equity Shares (Minimum Application Size 2 Lots i.e. 1,200 Equity Shares).

The net proceeds from the IPO will be utilized for Funding capital expenditure requirements for setting up a manufacturing facility in Kolkata, West Bengal, Funding capital expenditure requirements for the proposed new office premises, Funding working capital requirements of the Company and the General corporate purposes. The anchor bidding is on Wednesday, July 15, 2026. The issue will close on July20, 2026.

Mr. Arup Choudhuri, Managing Director of Sotefin Bharat Limited expressed, "Since our inception Sotefin Bharat has consistently focused on delivering innovative automated parking solutions backed by engineering excellence and technological innovation. Our upcoming IPO marks an important milestone in our growth journey, enabling us to expand our manufacturing capabilities, strengthen our technology offerings, and enhance our execution capacity." The Company has successfully completed more than 58 projects and is executing over 30 ongoing projects across multiple locations in India, including Delhi, Kolkata, Mumbai, Pune, Varanasi and Trivandrum, as well as in international markets such as the United States and Dubai.

The Book Running Lead Manager to the Issue is Choice Capital Advisors Private Limited

Rural Development and Water Resources Minister N. Anand, School Education Minister Rajmohan, Minorities Welfare Minister A.M. Shajahan, Social Justice Minister Vanni Arasu, Backward Classes Welfare Minister V. Sampath Kumar, Social Welfare and Women's Rights Minister Ku. Jegatheeswari, and Finance, Planning and Development Minister N. Maria Wilson participate in a stakeholder consultation meeting at the Secretariat ahead of finalising the Tamil Nadu Government's 2026—27 Budget. Additional Chief Secretary (Finance) M.A. Siddique and senior government officials were also present.

Tamil Nadu seeks centre's support to strengthen PDS

Chennai, July 15:

Tamil Nadu Food and Civil Supplies Minister P. Venkataramanan has urged the Centre to clear pending proposals and extend its support to strengthen the State's Public Distribution System and improve the procurement, storage and distribution of foodgrains.

Venkataramanan raised the issues during a meeting with Union Consumer Affairs, Food and Public Distribution Minister Pralhad Joshi in New Delhi.

The two Ministers held detailed discussions on various proposals pending with the Union government, measures to further strengthen Tamil Nadu's PDS and improve the procurement, storage and distribution of paddy and other essential commodities.

The discussions also covered foodgrain allocations required for the State, schemes being implemented during the current year and pending payments to farmers for paddy procured by the National Cooperative Consumers' Federation.

Food and Civil Supplies Minister P. Venkataramanan met Union Consumer Affairs, Food and Public Distribution and New and Renewable Energy Minister Pralhad Joshi in New Delhi on Tuesday and urged the Centre to increase Tamil Nadu's rice procurement target for the 2025-26 Kharif Marketing Season from 16 lakh metric tonnes to 29.79 lakh metric tonnes and release the pending rice subsidy dues of Rs. 5,412.7 crore under the AAY and PHH schemes. Cooperation, Food and Consumer Protection Department Additional Chief Secretary P. Amudha was present.

Venkataramanan explained the State's demands and proposals to the Union Minister and also submitted them in writing.

The meeting also focused on securing the Centre's cooperation for improving ongoing food and public distribution schemes and implementing future development initiatives.

Union Food and Public Distribution Secretary Sanjeev Chopra, Tamil Nadu Cooperation, Food and Consumer Protection Department Additional Chief Secretary Amudha and other officials were present.

Commercial Taxes and Registration Minister T. Lokesh Tamilselvan inaugurated the newly established administrative wing at the Integrated Commercial Taxes and Registration Department complex in Nandanam, Chennai. Commercial Taxes, Registration and Religious Endowments Secretary J. Kumaragurubaran, Commercial Taxes Commissioner S. Nagarajan, Joint Commissioner (Administration) M.N. Poongodi and senior officials were present.

Caliber Mining and Logistics IPO opens on July 17

Mumbai, July 15:

Caliber Mining and Logistics Limited(Formerly known as Caliber Mercantile Private Limited) has fixed the price band of Rs 402/- to Rs 424/- per Equity Share of face value Rs 10/- each for its maiden initial public offer. The Initial Public Offering of the Company will open on July 17, 2026, for subscription and close on July 21, 2026. Investors can bid for a minimum of 35 Equity Shares and in multiples of 35 Equity Shares thereafter. The offer, with a face value of Rs 10, consists of a fresh issue up to Rs 40,000 lakhs and an offer-for-sale up to Rs 5,000 lakhs by promoters – Mohit Satishkumar Chadda, Anuj Krishanlal Chadda, Manish Krishanlal Chadda, and Rahul Roshanlal Chadda.

Mohit Chadda, CMD at the IPO press conference of Caliber Mining and Logistics Limited held in Mumbai

The proceeds from its fresh issuance worth Rs 20,800 lakhs will be utilised for repayment/ prepayment, in full or part, of certain borrowings availed by the company, Rs 16,700 lakhs for funding capital expenditure for purchase of commercial vehicles, plant and machinery, and the balance towards general corporate purpose.Incorporated in 2014, the company is a mining operator managing overburden removal, coal extraction and coal logistics together as an integrated services provider. It has a fleet of 1,911 vehicles, plant and machinery (including 100 that are leased vehicles, plant and machinery) as of April 30, 2026 comprising of 883 tippers, 64 loaders, 162 excavators and 362 tip trailers. The company offers its customers end-to-end services including coal extraction, overburden removal, coal loading and unloading, road transportation and coordination of rail transportation, making it a one-stop coal mining and logistics provider. Its mining and overburden removal operations are located in Maharashtra, Madhya Pradesh and Chhattisgarh; however, it does not own any of the mines.DAM Capital Advisors is the Book-Running Lead Manager. The equity shares are proposed to be listed on NSE and BSE.

Union Minister for Labour and Employment, Youth Affairs and Sports Mansukh Mandaviya virtually inaugurated the 100-bed ESIC Hospital at Vallam SIPCOT Industrial Park in Sriperumbudur, Kancheepuram district, on Monday. Tamil Nadu Labour Welfare and Skill Development Secretary K. Veeraraghava Rao, Kancheepuram Collector T. Sneha, ESI Medical Commissioner R. Srinivasan and other officials participated in the event.

Office-bearers of the Tamil Nadu Rural Development Workers' Union affiliated to the Communist Party of India presented Rural Development and Water Resources Minister N. Anand with an invitation to the union's two-day State conference, scheduled to be held at Manapparai in Tiruchi district on August 21 and 22, during a meeting at the Secretariat in Chennai. CPI State Deputy Secretary N. Ravi, State Executive Committee member T. Lenin, union president Ramanidhi, general secretary Krishnasamy and other office-bearers were present.

Aavin to plans machines in Ooty, Kodaikanal

Chennai, July 15:

Aavin has informed the Madras High Court that it will introduce automated milk vending machines on a pilot basis in Ooty and Kodaikanal as part of efforts to eliminate the use of plastic milk packets in the two hill stations.

The submission was made in response to an earlier direction from a special bench comprising Justices N. Sathish Kumar and D. Bharatha Chakravarthy, which had asked Aavin to identify an alternative to plastic milk packets while hearing a case on enforcing the plastic ban in hill stations such as Ooty and Kodaikanal.

In its status report, Aavin said it plans to reinstall automated milk vending machines in crowded areas of the two towns. Two machines will be procured from a private company based in Uttar Pradesh at a cost of Rs. 3.60 lakh each.

The dairy cooperative told the court that it has obtained the necessary permissions to install the machines. Once they become operational, milk distribution in plastic packets to nearby households, hotels and restaurants in those areas will be discontinued.

Aavin further said that wholesale distributors, agents and retailers would be instructed accordingly, and the sale of milk in plastic packets would be completely stopped in locations served by the vending machines.

The cooperative added that the pilot project will assess the performance of the machines and gauge public response before considering further expansion of the initiative.

Edited, Printed and Published by Muthukumar Rajamanickam, at No.1, First Main Road, United India Colony, Kodambakkam, Chennai-600 024 & Printed at "Trinity Printers and Publishers Private Limited", No.1, First Main Road, United India Colony, Kodambakkam, Chennai-600 024 on behalf of M/s. Trinity Printers and Publishers Private Limited. RNI Regd.No. 62432/1995. Administration, Advertisement, Circulation. Phone: 2473 3910 Email: trinitymirror1@gmail.com. Subject to Madras Court Jurisdiction.

வானமே எல்லை அல்ல, அது தொடக்கம்: டாக்டர் ஏ. சிவதாணு பிள்ளையின் வாழ்வும், அறிவியல் மரபும்!

இரவு வானத்தை நோக்கி, நட்சத்திரங்களுக்கு அப்பால் என்ன இருக்கிறது என்று எண்ணாத குழந்தை யாரும் இருக்க முடியாது. சிலருக்கு அந்த ஆர்வம் காலப்போக்கில் மறைந்துவிடுகிறது. ஆனால் சிலர் அந்தக் கேள்வியை மனதில் சுமந்தபடியே, விண்வெளியின் மர்மங்களைப் புரிந்துகொள்ள வேண்டும் என்ற கனவோடு வளர்கிறார்கள். இருப்பினும், அரசுப் பள்ளிகளில் படிக்கும் அல்லது தொலைதூரக் கிராமங்களில் வளரும் எண்ணற்ற குழந்தைகளுக்கு அந்தக் கனவுகள் எட்டாக்கனியாகவே தோன்றுகின்றன. அவர்களுக்கு ராக்கெட்டுகள் தொலைக்காட்சியில் மட்டுமே காணப்படும் காட்சிகள்; விஞ்ஞானிகள் பாடப்புத்தகங்களில் மட்டுமே வாழ்பவர்கள்; விண்வெளி என்பது தங்களைப் போன்றவர்களுக்காக உருவாக்கப்படாத உலகம் என்ற எண்ணமே மேலோங்குகிறது.

ஆனால், சூழ்நிலைகள் யாருடைய கனவுகளையும் கட்டுப்படுத்தக் கூடாது என்று நம்பிச் செயல்படும் உன்னத மனிதர்களும் நம்மிடையே இருக்கிறார்கள். அவர்களில் மிகக் குறிப்பிடத்தக்கவர் டாக்டர் ஏ. சிவதாணு பிள்ளை.

ஜூலை 15ஆம் தேதி தனது 79 வது பிறந்த நாளைக் கொண்டாடும் டாக்டர் பிள்ளை, உலகின் அதிவேக சூப்பர்சோனிக் குரூஸ் ஏவுகணையான 'பிரம்மோஸ்' திட்டத்தின் நிறுவன தலைமைச் செயல் அதிகாரி (CEO) மற்றும் நிர்வாக இயக்குநராக (MD) நாட்டின் பாதுகாப்புத் திறனை வலுப்படுத்தியவர். பத்மஸ்ரீ, பத்மபூஷண் உள்ளிட்ட உயரிய விருதுகளைப் பெற்ற அவர், இந்திய அறிவியல் பயணத்திற்கு முக்கிய பங்களிப்பு செய்த அரிய ஆளுமை. ஆனால், அவரை பிரம்மோஸ் திட்டத்தாலும் விருதுகளாலும் மட்டுமே வரையறுத்துவிட முடியாது. லட்சியத் தலைமுறையை உருவாக்குவதே அவரது வாழ்வின் பேரார்வமாக இருந்து வருகிறது.

முன்னோடிகளின் தொடரும் பாரம்பரியம்:

தமிழ்நாட்டின் கன்னியாகுமரி மாவட்டம், நாகர்கோவிலில் பிறந்த டாக்டர் பிள்ளையின் வாழ்க்கைப் பயணம், இந்தியாவின் அறிவியல் எழுச்சியையே பிரதிபலிக்கிறது. விண்வெளி மற்றும் பாதுகாப்புத் தொழில்நுட்பத்தில் இந்தியா தன்னிறைவை நோக்கி பயணித்த முக்கியமான காலகட்டத்தில், டாக்டர் விக்ரம் சாராபாய், பேராசிரியர் சதீஷ் தவான், டாக்டர் ஏ.பி.ஜே. அப்துல் கலாம் போன்ற இந்தியாவின் தலைசிறந்த விஞ்ஞானிகளுடன் இணைந்து பணியாற்றும் வரலாற்றுச் சிறப்புமிக்க வாய்ப்பு இவருக்குக் கிடைத்தது.

இந்த முன்னோடிகள் ராக்கெட்டுகளையும் ஏவுகணைகளையும் மட்டுமல்ல, ஒரு இளம் நாட்டின் தன்னம்பிக்கையையும் உருவாக்கினர். அந்தப் பாரம்பரியத்தின் தொடர்ச்சியாக விளங்கும் டாக்டர் பிள்ளை, இந்தியாவின் ஏவுகணை மற்றும் பாதுகாப்புத் திட்டங்களில் மறக்க முடியாத முத்திரையைப் பதித்தார்.

அவரது மிகச் சிறந்த சாதனையாகத் திகழும் 'பிரம்மோஸ் ஏவுகணைத் திட்டம்', இந்தியா–ரஷ்யா கூட்டாண்மையை உலகின் மிக வெற்றிகரமான பாதுகாப்பு ஒத்துழைப்புகளில் ஒன்றாக மாற்றியது. பிரம்மோஸ் ஏவுகணை, இந்தியாவின் பொறியியல் திறன், தொழில்நுட்பப் புதுமை மற்றும் சர்வதேச ஒத்துழைப்பின் உலகளாவிய அடையாளமாக மாறியது.

அடித்தட்டு மக்களுக்கே விண்வெளித் தொழில்நுட்பம்:

அறிவியல் என்பது பொறியாளர்கள் அல்லது ஆராய்ச்சியாளர்களுக்கானது மட்டுமல்ல என்று டாக்டர் பிள்ளை எப்போதும் வலியுறுத்தி வருகிறார். கடலில் மீனவர்களுக்கு வழிகாட்டுவது முதல் விவசாயம், தகவல் தொடர்பு, பேரிடர் மேலாண்மை, தொலைமருத்துவம் (Telemedicine) வரை விண்வெளித் தொழில்நுட்பம் நம் அன்றாட வாழ்க்கையை அமைதியாக மாற்றி வருகிறது. எனவே, அறிவியல் ஒவ்வொரு குடிமகனுக்குமானது என்பதே அவரது அசைக்க முடியாத நம்பிக்கை.

அந்த நம்பிக்கையின் வெளிப்பாடாக உருவானதே அக்னிநீர் ராக்கெட் அறிவியல் திட்டம். ராக்கெட் தொழில்நுட்பம் மற்றும் விண்வெளி அறிவியலை மாணவர்களிடம் செய்முறை வழியில் கொண்டு சேர்க்கும் இந்தத் திட்டத்தை, 'டீடா' (TEDA) மூத்த மேலாளர் டாக்டர் பாலமுருகன் மற்றும் இஸ்ரோ விஞ்ஞானி பொறியாளர் கோகுல் ஆகியோர் ஒருங்கிணைத்து வருகின்றனர். இந்தத் திட்டத்தின் சிறப்பம்சங்கள்:

அறிவைப் பகிரும் இலக்கியப் பயணம்:

மாணவர்கள் சூத்திரங்களை மனப்பாடம் செய்வதற்குப் பதிலாக, கேள்விகள் கேட்கவும், மாதிரிகளை உருவாக்கவும், பரிசோதனைகள் செய்யவும் தூண்டப்படுகிறார்கள்.

இந்தத் திட்டத்தின் மூலம் அரசுப் பள்ளி மாணவர்கள் ரஷ்யாவுக்குச் சென்று அங்குள்ள முன்னணி விண்வெளி மையங்களையும், நவீன ஆராய்ச்சி நிறுவனங்களையும் பார்வையிட்டு, விஞ்ஞானிகளை நேரடியாகச் சந்தித்தனர்.

இவர்களில் பலருக்கு அதுவே முதல் விமானப் பயணம், முதல் பாஸ்போர்ட். திறமை எங்கும் இருக்கிறது, அதற்கு நல்வாய்ப்புகளை உருவாக்க வேண்டும் என்பதை இத்திட்டம் நிரூபித்துள்ளது.

பல தசாப்தங்களாகச் சிறப்பான சேவையாற்றிய பிறகும் டாக்டர் பிள்ளை தனது தலைமைத்துவத்தாலும், அறிவைப் பகிரும் பணியாலும் தொடர்ந்து ஊக்கமளித்து வருகிறார். PMAIndia அமைப்பின் தலைவராகவும், IPMA Level A சான்றளிப்புக் குழுவின் தலைவராகவும் இந்திய மேலாண்மைத் திறன்களை (Project Management) அவர் தொடர்ந்து முன்னெடுத்து வருகிறார்.

அவர் எழுதிய நூல்கள்:

Introduction to Rocket Science and Space Exploration

Technology Leadership: A Revolution in the Making

Success Mantra of BrahMos

40 Years with Abdul Kalam

இந்த நூல்கள் வெறும் புத்தகங்கள் அல்ல; அறிவை அடுத்த தலைமுறைக்குக் கடத்த வேண்டும் என்ற அவரது வாழ்நாள் லட்சியத்தின் சாட்சிகள்.

விண்வெளி ஆசையும்: ஒரு வழிகாட்டியின் ஆகச்சிறந்த படைப்பு:

ரோட்டரி சமூகப் பணித் திட்டத்தின் மூலம் ராக்கெட் அறிவியல் கற்றுக்கொள்ளும் கிராமப்புறக் குழந்தைகளில் பலர் அறிவியல் அருங்காட்சியகத்தைக்கூட பார்த்ததில்லை. விஞ்ஞானிகளை நேரில் சந்தித்ததும் இல்லை. ஆனால் அவர்களுடைய ஆர்வத்திற்கு எல்லையே இல்லை.

அவர்கள் கேட்கும் ஒவ்வொரு கேள்வியும், திறமை என்பது புவியியல் எல்லைகளாலோ அல்லது பொருளாதார சூழ்நிலைகளாலோ கட்டுப்படுத்தப்படுவதில்லை என்பதை உரக்கச் சொல்கிறது. தேவையெல்லாம் அதை உணர்ந்து ஊக்குவிக்கும் ஒரு நல்லாசிரியர் மட்டுமே. அதுவே டாக்டர் பிள்ளை பல ஆண்டுகளாக அமைதியாக உருவாக்கி வரும் ஆகச்சிறந்த மரபு.

செயற்கை நுண்ணறிவு, விண்வெளித் தொழில்நுட்பம் மற்றும் காலநிலை அறிவியல் உலகை மாற்றி வரும் இந்தக் காலத்தில், "அடுத்த தலைமுறையை உருவாக்கப் பாடப்புத்தகங்கள் மட்டுமல்ல; ஊக்கமும் தேவை" என்ற அவரது செய்தி முன்னெப்போதையும் விட முக்கியத்துவம் பெறுகிறது.

வரலாறு அவரை பிரம்மோஸின் முக்கிய வடிவமைப்பாளர்களில் ஒருவராகவும், தலைசிறந்த திட்ட மேலாண்மை நிபுணராகவும் நினைவுகூரும். ஆனால் ஆயிரக்கணக்கான மாணவர்கள் அவரை வேறொரு காரணத்திற்காக நெஞ்சார நினைவில் வைத்திருப்பார்கள்: "அவர்கள் தங்களை நம்புவதற்கு முன்பே, அவர்களை நம்பிய உன்னத ஆசிரியர் அவர்!"

அவரது மிகப்பெரிய படைப்பு ஏவுகணையோ இயந்திரமோ அல்ல. உலகமேதைகளுக்குள் அடங்கியுள்ளது என்ற தன்னம்பிக்கையைப் பெற்றிருக்கும் ஓர் அரசுப் பள்ளி மாணவி, அறிவியல் கதைகளை மக்களிடம் கொண்டு சேர்ப்பதையே தனது லட்சியமாகக் கொண்ட ஒரு இளம் பத்திரிகையாளர், ஆர்வத்துடன் வானத்தை நோக்கத் தொடங்கிய கடலோர கிராமக் குழந்தைகள். இவர்களுடைய கண்களில் மின்னும் தன்னம்பிக்கையே அவரது மகத்தான படைப்பு. அந்த மரபை எந்தவொரு விருதாலும் அளவிட முடியாது.

தனது 79வது பிறந்த நாளில், இந்தியா ஒரு சிறந்த விஞ்ஞானியையும், சிறந்த நிர்வாகியையும் கொண்டாடுகிறது. ஆனால் அவரது மாணவர்களோ கனவுகளை வாழ்க்கையின் நோக்கமாக மாற்றிய ஒரு வழிகாட்டியைக் கொண்டாடுகிறார்கள்.

– பூஜா சதீஷ்

கோடிக்கணக்கான இந்தியர்களுக்கு உந்துசக்தியாக விளங்கிய டாக்டர் ஏ.பி.ஜே. அப்துல் கலாமை நேரில் சந்திக்க முடியாத ஏக்கத்தைப் போக்கும் வகையில், அவரது நெருங்கிய சகாவும் சிறந்த வழிகாட்டியுமான டாக்டர் ஏ. சிவதாணு பிள்ளை திகழ்ந்தார். இளைஞர்களே நாட்டின் மிகப்பெரிய முதலீடு என்ற கலாமின் கொள்கையைத் தன் வாழ்நாள் முழுவதும் சுமந்து நின்ற அவர், தன் மாணவியான கட்டுரையாளரை மிகுந்த அக்கறையுடன் வழிநடத்தி, கல்வி முயற்சியின் மூலம் ரஷ்யா செல்லும் வாய்ப்பையும் வழங்கினார்.

அறிவியல், உலகளாவிய ஒத்துழைப்பு மற்றும் பொதுக் கொள்கைக்கு இடையிலான தொடர்பை உணர்த்தி, அவரது வாழ்க்கைப் பாதையையே விண்வெளி இதழியல் மற்றும் பொதுக் கொள்கை ஆய்வை நோக்கி மாற்றியமைத்த பெருமை அவரது குருவான சிவதாணு பிள்ளையையே சாரும்; அவரது தாக்கத்தினால் தான் இன்று ரோட்டரி சமூகப் பணித் திட்டத்தின் மூலம் மீனவக் குழந்தைகளுக்கான அறிவியல் விழிப்புணர்வு நிகழ்ச்சிகளையும் கட்டுரையாளர் பூஜா சதீஷ் நடத்தி வருகிறார் என்பது குறிப்பிடத்தக்கது.

பி.எல்.தேனப்பன் – அனுப் மோகன் இணைந்து தயாரிக்கும்

சரத்குமாரின் 171வது படம்: இயக்குனர் ராகுல் சக்கரவர்த்தி

சென்னை, ஜூலை 15–

சரத்குமாரின் 171வது திரைப்படத்தை ஸ்ரீ ராஜலட்சுமி ஃபிலிம்ஸ் பிரைவேட் லிமிடெட் நிறுவனத்தின் அதிபர் பி. எல். தேனப்பன் தயாரிக்கிறார். இணைத் தயாரிப்பாளராக பிரெசிடென்ஷியல் மூவீஸ் இன்டர்நேஷனல் பிரைவேட் லிமிடெட் நிறுவனம் (அதிபர்: அனுப் மோகன்) அவருடன் இணைந்துள்ளது.

சரத்குமாரின் 'இன்ஸ்டாகிராம்' பக்கத்திலும், பி. எல். தேனப்பனின் யூடியூப் சேனலிலும் இந்த அறிவிப்பை வெளியிட்டுள்ளனர்.

சுமார் 40 ஆண்டுகளாக திரைப்படத் தயாரிப்பில் அனுபவம் கொண்டவர் பி. எல். தேனப்பன். ராகுல் சக்கரவர்த்தி இயக்குகிறார்.

கதையை விஜய் பார்கவ் எழுதியுள்ளார்.

படப்பிடிப்பு நவம்பர் 15ந் தேதி தொடங்கும் என மக்கள் தொடர்பாளர் 'எய்ம்' சதீஷ் தெரிவித்தார்.

பரோடா வங்கியின் 119வது நிறுவன தினம்: போலீசாருக்கு 1,200 'ரெயின் கோர்ட்' வழங்கியது

சென்னை, ஜூலை 15–

சென்னையில் பரோடா வங்கியின் 119வது நிறுவன தினத்தையொட்டி, போலீசாருக்கு மழைக்கால உடையை வழங்கியது.

சென்னையில் பரோடா வங்கியின் 119வது நிறுவன தினக் கொண்டாட்டம் நடைபெற்றது.

மக்கள் பணியாற்றும் போலீசாருக்கு மழைக் காலத்தில் சிரமமின்றி பணியாற்ற மழைக்கால உடை (ரெயின் கோர்ட்) வழங்கும் நிகழ்ச்சி, சென்னை கமிஷனர் அலுவலகத்தில் நடைபெற்றது.

இதில் பரோடா வங்கியின் சென்னை மண்டலத் தலைவர் டி.என். சுரேஷ், தாம்பரம் போலீஸ் கமிஷனர் பிரேம் ஆனந்த் சின்ஹாவிடம் போலீசாருக்காக 1,200 மழைக்கால உடை (ரெயின்கோர்ட்) வழங்கினார். இந்த நிகழ்வின்போது, தாம்பரம் போலீஸ் துணை கமிஷனர் ஏ.திருமலைக்குமார், பரோடா வங்கி துணைப் பொது மேலாளர்கள் விஜி. செந்தில்குமார், லட்சுமி உஷா, தலைமை மேலாளர் ராஜ்தீபக், பரோடா வங்கி ஊழியர்கள் சங்கத்தின் பொதுச் செயலர் நாகராஜன் உள்ளிட்டோர் உடனிருந்தனர்.